



いいモノを売っているのに、売上が伸びない理由を教えます。
～1枚のツールが、成約率を上げ、利益を作り出す～

HP申込用紙

黒字社長塾塾長 公認会計士 武田雄治が教える

90日で売上を伸ばす中小企業のためのセールス・マーケティング術

集客を増やす・売上を上げる セミナー

■セミナーでお話しする主な内容

第1部 いいモノを売っても、売上が伸びない理由

- 会計士も税理士も教えてくれない利益があがらない理由と利益を上げる方法を教えます。

[事例紹介]

- ・倒産寸前から1年後に過去最高益を出した工務店の事例
- ・売上が半減しても黒字を守った製造業の事例

第2部 1枚のツールで集客を増やす・売上を上げる方法

- 集客を増やすための「3つの団子」とは？

- 集客方法を決定する消費者行動パターンの変遷とは？

[事例紹介]

- ・斜陽産業で8年連続増益達成の飲食店の事例
- ・あえて本業を捨てて売上を伸ばしている製造業の事例

■こんな方を対象としています

- 売上が伸びずに悩んでいる中小企業経営者
- 資金繰り改善に悩んでいる中小企業経営者
- 黒字なのに借金（借入金）が増えていく中小企業経営者
- 事業計画を作成したいと考えている中小企業経営者

- ライバル会社に差を付けたいと考えている中小企業経営者
- マーケティング知識を学びたい中小企業経営者
- ソーシャルマーケティングに興味がある中小企業経営者
- イノベーションの事例を学びたい中小企業経営者

(ほか)

◆セミナー終了後に無料相談会実施（希望者のみ）

【開催日時】

2012年4月6日（金）13:30～16:15（受付開始**13:00～**）

【開催場所】

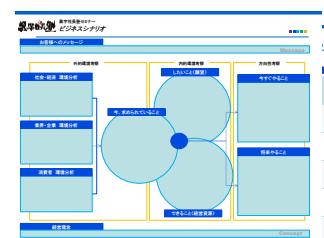
大阪駅前第3ビル東向かい NSE会議室
大阪市北区曽根崎2-5-10 梅田パシフィックビル5階

【受講料】￥5,000（税込） 当日お支払い下さい

【参加特典】

- ・コスト削減セミナーDVD（￥19,800相当）1枚無料進呈
- ・1年で黒字化を達成した成功事例を紹介した小冊子を贈呈
- ・武田雄治コラム掲載雑誌『経営者通信』を無料進呈
- ・集客を増やす・売上を伸ばす「1枚のツール」を無料進呈

DVD
贈呈



■お申し込みは下記にご記入の上、**FAX送信頂くだけ**です。 **FAX 050-3488-9195**

貴社名		参加者名	(役職)
年間売上高		業 種	
所在地	〒		
電話番号		FAX番号	
E-mail			
現在の悩み			
<input type="checkbox"/> 参加を申し込む		<input type="checkbox"/> 別日の日のセミナー案内が欲しい	
		<input type="checkbox"/> 詳しい話が聞きたい	

「黒字社長塾」は株式会社武田会計が運営しております。

本セミナーのお申し込みは、未上場企業・個人事業主の経営者・代理人に限定させて頂いております。

黒字社長塾

検索